

智慧零售增长平台 Lite 版

产品简介



腾讯云

【 版权声明 】

©2013–2023 腾讯云版权所有

本文档（含所有文字、数据、图片等内容）完整的著作权归腾讯云计算（北京）有限责任公司单独所有，未经腾讯云事先明确书面许可，任何主体不得以任何形式复制、修改、使用、抄袭、传播本文档全部或部分內容。前述行为构成对腾讯云著作权的侵犯，腾讯云将依法采取措施追究法律责任。

【 商标声明 】



及其它腾讯云服务相关的商标均为腾讯云计算（北京）有限责任公司及其关联公司所有。本文档涉及的第三方主体的商标，依法由权利人所有。未经腾讯云及有关权利人书面许可，任何主体不得以任何方式对前述商标进行使用、复制、修改、传播、抄录等行为，否则将构成对腾讯云及有关权利人商标权的侵犯，腾讯云将依法采取措施追究法律责任。

【 服务声明 】

本文档意在向您介绍腾讯云全部或部分产品、服务的当时的相关概况，部分产品、服务的内容可能不时有所调整。您所购买的腾讯云产品、服务的种类、服务标准等应由您与腾讯云之间的商业合同约定，除非双方另有约定，否则，腾讯云对本文档内容不做任何明示或默示的承诺或保证。

【 联系我们 】

我们致力于为您提供个性化的售前购买咨询服务，及相应的技术售后服务，任何问题请联系 4009100100或 95716。

文档目录

产品简介

产品概述

产品优势

应用场景

产品简介

产品概述

最近更新时间：2023-09-11 15:51:31

腾讯云提供的智慧零售增长平台 Lite 版是腾讯智慧零售将长期经营而形成“四力”方法论沉淀后而形成的数据产品，产品围绕“组织力”、“商品力”、“运营力”、“产品力”（即“四力”）为客户提供月度经营诊断报告、运营工具箱的服务内容，助力客户快速完成私域建设规划、团队搭建、运营细则等。

产品功能

下面通过具体介绍下产品的功能模块及权益，帮助您进一步了解智慧零售增长平台 Lite 版：

- 经营诊断报告：提供12次月度经营诊断报告，提供整体经营、流量转化、用户运营和商品销售等电商运营关键维度指标分析，全方位经营追踪；通过趋势分析、行业对标分析等，深度解读经营指标，帮助商家快速诊断和定位自身全域运营的状态，并通过与行业对比了解自己所在位置。
- 运营工具箱：联动服务商，为0-1、1-100商家提供全域全方位运营 SOP 标准模板/方法论及全域团队必备的表单提效工具，帮助客户团队建立全域生态建设的全景概览，并借用工具箱快速建立完善的经营体系。

流量权益

面对面发券权益：为商户提供每月两次面对面发券流量权益，商家可设计优惠券并参与发券活动；基于商家 id 进行活动曝光，商家需接入连锁商家，并将支付券委托营销至智慧零售团队发券系统商家号，在无品牌归属的支付后场景，实现对老客进行发券，引导进入小程序进行交易转化；权益针对商家长期流量不足的困扰，为吸粉、沉淀、提升转化等全域动作进行加持。

产品优势

最近更新时间：2023-09-11 15:23:02

平台规模化优势

利用平台规模化优势，基于行业对标情况，帮助客户快速定位全域运营状态。

行业经验积累

智慧零售增长平台 Lite 版拥有多年经验积累，将长期服务零售大客户的经验形成“四力”方法论沉淀成有效的运用工具箱，帮助客户建立快速全域增长路径。

独特流量权益

为商户提供每月两次面对面发券权益，商家可设计优惠券并参与发券活动；权益针对商家长期流量不足的困扰，为吸粉、沉淀、提升转化等全域动作进行加持。

应用场景

最近更新时间：2023-09-11 15:23:02

产品提供经营报告、运营工具箱和面对面发券流量，帮助客户快速诊断定位自身全域运营状态、建立全域运营基本逻辑，及加持流量和吸粉沉淀。最终帮助商家建立全域增长路径，提升全域经营效率。